

NGP低クレーム率全国1位、CRS埼玉（埼玉県川越市）

部品品質で高評価獲得



リサイクル部品の在庫

イクル市場の拡大に備えるために、双日が自動車リサイクルの市場調査などを経て目指したりサイクル工場全国展開の「第一弾」で立ち上がった。

2年後の07年にCRS埼玉は青木商店の完全子会社となつたが、17年1月には加藤一臣現社長が親会社から全株式を買い取り、CRS埼玉は独

立系リサイクル事業者として再始動した。加藤社長は「独自の経営判断やその早さなどを考慮して完全に独立するべきだった」と振り返る。設立当初、事業の中心が解体だったことから、廃車処理台数は年間2万台と全国でも有数規模の解体業者といえる。解体の設備はコベルコ建機製の二プラフ機、ベーリングプレス機1台などを備える。また、処理台数の構成比率は登録車6割、軽自動車4割となっている。以前は整備率の高まりなどに伴って軽の廃車入庫比率が高まつたが、最近は利益確保の観点から

立系リサイクル事業者として再始動した。加藤社長は「独自の経営判断やその早さなどを考慮して完全に独立するべきだった」と振り返る。

「登録車の廃車入庫誘導に注力している」（加藤社長）との方針だ。

素材成分分析や樹脂販売が鍵

和益確保へ登録車の廃車入庫を誘導

加藤社長(左)と筆田隆宏執行



加藤社長(左)と峯田隆広執行役員



再利用される樹脂



磁石分析装置

情報共有、車の素材変化 捉え研究・対策で先手



本社工場

来、再生素材を用いた車両の量産化に対応できるかが課題」と話す。

部品の生産・販売は設立時から取り組んでいたが、積極的に廃車車両の利益や品質の部品生産・販売を目的とした廃車の仕入れに取り組んだようになるなど、従業員の意識が大幅に変わったという。

的な販売促進はシステム導入と同時期だった。ただ、品質基準に基づいた部品生産にも注力。NGP担当者を工場に招いて部品生産に関する説明や指導を受けた。この2年で及ぶ取り組みが奏功して、昨年10月にはNGP加盟事業者として「低クレーム率全国1位」の表彰を受けるなど、部品事業も軌道に乗り始める。